

CAMPO

enterprise



Sirio informatica e sistemi SpA

Oltre trent'anni d'esperienza consolidata grazie a criteri produttivi all'avanguardia e a know how specialistico, applicati sempre con rigore industriale.

Sul mercato dal 1974 SIRIO, oggi informatica e sistemi, ha prodotto valore per i propri clienti, frutto di una politica che ha sempre privilegiato l'efficienza e la serietà.

Oggi SIRIO informatica e sistemi opera nei settori del software gestionale e dei servizi, dove informatica e conoscenza trovano applicazione ai massimi livelli.

Affidabilità dei prodotti e dei servizi, continuità nell'evoluzione tecnologica e tutela degli investimenti effettuati dai clienti sono i cardini della nostra filosofia.

Una spiccata sensibilità all'evoluzione applicativa e delle esigenze dei clienti ha consentito a SIRIO informatica e sistemi di conquistare la propria posizione di riferimento nei mercati distribution, manufacturing, fashion, sanità privata, laundry, converter, project e retail.

Da sempre orientata verso politiche di investimento a medio lungo termine, SIRIO informatica e sistemi è alla costante ricerca della massima efficienza, nel cui contesto l'innovazione applicativa e tecnologica sono finalizzate alla realizzazione di economie di scala a vantaggio del cliente.

Risorse umane, orientamento al mercato, organizzazione e tecnologia: i nostri punti di forza.

Investimenti costanti in ricerca e sviluppo, grande attenzione al mantenimento del massimo standard qualitativo: le leve per attuare la nostra strategia.

SIRIO informatica e sistemi fornisce i propri servizi applicativi e di consulenza tramite una squadra di risorse dedicate e garantisce assistenza diretta all'utilizzo del software tramite il suo call center e una rete di rivenditori certificati diffusa capillarmente in tutta Italia.

A garanzia della continuità di servizio dell'architettura tecnologica, SIRIO informatica e sistemi, grazie alla propria suite di servizi, è in grado di erogare assistenza sistemistica tramite il proprio Help Desk, di fornire la manutenzione hardware delle apparecchiature, di monitorare costantemente l'infrastruttura, oltre a garantire le attività tecniche di presidio presso la sede del cliente.





colpo di genio

Il colpo di genio per la tua azienda

Campo enterprise non è un semplice gestionale in ambiente Windows; è il colpo di genio per soddisfare le esigenze delle piccole e medie imprese che cercano un supporto per crescere e per ottimizzare le attività di tutte le aree aziendali.

Perché Campo enterprise?

Perché è **una soluzione completa, scalabile e totalmente configurabile**: cambiano le esigenze e le necessità, Campo enterprise cambia insieme a te come un vestito sempre su misura.

Perché è **facile da installare e da utilizzare**: inutile girarci intorno, anche la soluzione più completa e innovativa perde la sua efficacia se è troppo complicata da utilizzare.

Perché è **multiaziendale e multiutenza**: consente la gestione contemporanea di più aziende senza duplicare le anagrafiche comuni e permette la gestione di più utenti in rete, garantendo l'accesso contemporaneo alle stesse informazioni.

Perché è **sicuro**: oltre ad offrirti la possibilità di definire diversi livelli di accesso e di protezione dei dati a livello di singolo utente e di singolo modulo, Campo enterprise gestisce le ripartenze a seguito di interruzioni accidentali. Mai più accessi non autorizzati e perdite di dati!

Perché è **interfacciabile**: pensato per dialogare con sedi remote, applicazioni software diverse e posta elettronica, Campo enterprise è la risposta a tutte le tue esigenze!

Perché le **stampe** diventano un gioco da ragazzi: tutte le stampe di Campo enterprise possono essere prodotte sulle stampanti di sistema, inviate a un editor di testo o salvate in un file da spedire via fax o tramite posta elettronica. Il layout della maggior parte delle stampe è configurabile; possono infatti essere definiti il tipo e la dimensione dei font e la posizione dei caratteri.

Perché è al **passo coi tempi**: ti consente infatti di gestire la tua **firma digitale**.



Campo enterprise

SICUREZZA ACCESSI E INFORMAZIONI STRUTTURALI

- Configurazione accessi e autorizzazioni
- Multiazienda
- Multiutente
- Configurazione azienda
- Anagrafica articoli personalizzabile
- Configuratore articoli
- Interfacciabilità

STATISTICHE E GESTIONE DOCUMENTALE

- Gestione e analisi statistiche di vendita
- Gestione query, report e stampe grafiche
- Sistema di spedizione documenti di vendita
- Archiviazione digitale dei documenti
- Firma digitale

Infrastruttura d'Impresa

AMMINISTRAZIONE

- Contabilità generale e IVA
- Contabilità clienti e fornitori
- Gestione percipienti
- Gestione Intrastat
- Gestione versamenti F24
- Lettere d'intento
- Integrazione con altre contabilità

CESPITI

- Gestione fiscale
- Gestione civilistica

CONTROLLO DIGESTIONE

- Contabilità analitica
- Gestione centri di costo e commesse

Amministrazione e controllo

PRE VENDITA

- Definizione condizioni di vendita
- Gestione offerte

VENDITA

- Gestione ordini
- Gestione documenti di vendita e contabilizzazione e gestione documenti da emettere
- Vendita al dettaglio
- Gestione terminali batch
- Analisi vendite e reporting
- Contabilità industriale per commessa
- Incassi ed effetti attivi

GESTIONE CONAI

GESTIONE AGENTI

- Liquidazione provvigioni

Vendite

... un genio per ogni area

CONDIZIONI

- Definizione condizioni di fornitura

ACQUISTI

- Proposte d'ordine
- Gestione ordini
- Ricevimento prodotti e controllo fatture
- Gestione fatture da ricevere
- Pagamenti ed effetti passivi

Acquisti

GESTIONE MAGAZZINI

- Movimentazione materiali
- Gestione inventari
- Gestione magazzini di giacenza per clienti/fornitori
- Valorizzazioni gestionali e fiscali

GESTIONE LIVELLI DI GIACENZA

- Lotti – taglia/colore

Logistica

DISTINTA BASE

- Distinte parametriche
- Distinte a livelli illimitati
- Cicli di lavorazione
- Calcolo costi standard

MRP / DOCUMENTI DI PRODUZIONE

- MRP
- Pianificazione ordini fornitori
- MPS
- CRP per impianto/linea
- Movimenti interni/esterni con distinta base
- Rilevazione della produzione

Produzione



INFRASTRUTTURA D'IMPRESA

SICUREZZA ACCESSI E INFORMAZIONI STRUTTURALI

Per una gestione ottimale delle attività aziendali è fondamentale condividere una stessa banca dati, alla quale tutti gli utenti devono poter accedere per avere a portata di mano le informazioni necessarie alla propria attività; questo anche nel caso di scenari multiaziendali, dove il vero vantaggio è evitare di dover duplicare le anagrafiche comuni. Al tempo stesso è necessario proteggere il patrimonio aziendale da accessi non autorizzati, o garantire solo ad alcuni utenti o gruppi determinati privilegi. Campo enterprise è la risposta ideale a queste esigenze, consentendo un accesso multiaziendale, semplice ed immediato alle informazioni, con la garanzia di una gestione di livelli di autorizzazione.

Le parole chiave di Campo enterprise sono: configurabilità, flessibilità e interfacciabilità. Ogni modulo applicativo è infatti configurabile, rendendo la soluzione il più rispondente possibile alle necessità e alle caratteristiche di ogni singola azienda. La soluzione è anche predisposta per l'invio e la ricezione delle tabelle e dei movimenti contabili ad installazioni remote o alle più diffuse contabilità di studi commercialisti. L'ulteriore colpo di genio di Campo enterprise riguarda la gestione delle tabelle e degli archivi di base: l'interfaccia delle tabelle e degli archivi di base di Campo enterprise è personalizzabile e consente di ridimensionare o di spostare le colonne che li compongono, così da agevolare l'utente finale nell'utilizzo della soluzione. In fase di ricerca, inoltre, è possibile gestire anagrafiche e altri archivi creando, modificando o cancellando informazioni senza dover uscire dall'applicazione. La codifica alfanumerica degli articoli di magazzino è ulteriormente configurabile: si ha la possibilità di vincolare il valore del codice articolo secondo un formato stabilito dall'utente, con la possibilità di strutturarli su più livelli di gerarchia, per rispecchiare una suddivisione logica interna (ad esempio: genere + tipo + numero di matricola), e di definire ulteriori livelli di giacenza per poter gestire taglie, colori e lotti anche su più magazzini. La gestione di un configuratore di prodotto, infine, sveltisce la raccolta e la definizione di un prodotto, incrementando così l'efficienza del processo di vendita e riducendo drasticamente i costi, gli errori e le incomprensioni.

Con il modulo Firma digitale è possibile utilizzare, all'interno della documentazione gestita con la soluzione gestionale Campo enterprise, la propria firma digitale, certificandone così l'integrità del contenuto e garantendo la lettura unicamente al destinatario designato.



INFRASTRUTTURA D'IMPRESA

STATISTICHE E GESTIONE DOCUMENTALE

Campo enterprise trasforma i dati in preziose informazioni e linee guida: possono infatti essere generate query di qualsiasi tipo a seconda delle esigenze aziendali e del singolo utente, dando vita ad analisi che permettono di avere un punto della situazione accurato e che supportano i responsabili delle aree aziendali nelle decisioni più critiche e strategiche. Il tutto in maniera semplice ed immediata: i dati oggetto di analisi possono infatti essere comodamente esportati nei formati più comuni e stampati in layout realizzati ad hoc, garantendone così un governo ottimale. E' inoltre stato sviluppato un apposito modulo dedicato alle statistiche di vendita, che mette a disposizione alcuni modelli di analisi predefiniti dando così ulteriormente valore al ricco patrimonio informativo aziendale contenuto in Campo enterprise.

Anche la spedizione dei documenti di vendita diventa un gioco da ragazzi con Campo enterprise! Qualsiasi documento generato dal gestionale Campo enterprise può inoltre essere inviato elettronicamente per essere poi archiviato digitalmente e consultato in qualsiasi momento da tutti gli utenti autorizzati, migliorando così l'efficienza delle aree aziendali e ottimizzando il rapporto con i clienti e i fornitori.

La rivoluzione documentale si completa in Campo enterprise grazie alla gestione della firma digitale e della marca temporale: ogni documento creato con il gestionale può infatti essere firmato e marcato temporalmente, garantendone validità legale e consentendo di gestire in modo semplice ed affidabile gli aspetti legati all'autenticazione elettronica dei documenti (verifica dell'autore e garanzia della lettura solo da parte del destinatario designato). Il pacchetto "firma digitale", integrato in maniera nativa con Campo enterprise, può essere utilizzato anche in modalità stand alone.





AMMINISTRAZIONE E CONTROLLO

L'azienda ha la necessità di far fronte ad inderogabili adempimenti fiscali e normativi, ma ha soprattutto bisogno di un sistema di rilevazione e consuntivazione delle attività aziendali che si muova alla stessa velocità delle aree operative, delle vendite e della produzione.

L'area amministrativa di Campo enterprise, che comprende i moduli di contabilità generale, saldaconto, gestione percipienti, gestione Intrastat, gestione versamenti F24, lettere d'intenti, cespiti e controllo di gestione, è orientata a risolvere tutte le problematiche dell'area amministrazione, dalla gestione della contabilità agli adempimenti di bilancio e al controllo di gestione.

Le principali caratteristiche dell'amministrazione di Campo enterprise sono:

- gestione tabellare di ogni variabile relativa alle problematiche contabili (codice IVA, causali, ecc.);
- gestione anagrafiche clienti/fornitori, piano dei conti e causali (in comune o divise per singola azienda);
- ricerca avanzata dei dati sulle anagrafiche;
- gestione integrata della contabilità generale e analitica;
- gestione integrata dei cespiti, schede percipienti, Intrastat, lettere d'intenti e F24.

CONTABILITA' E SALDACONTO

I fattori di successo della contabilità di Campo enterprise sono:

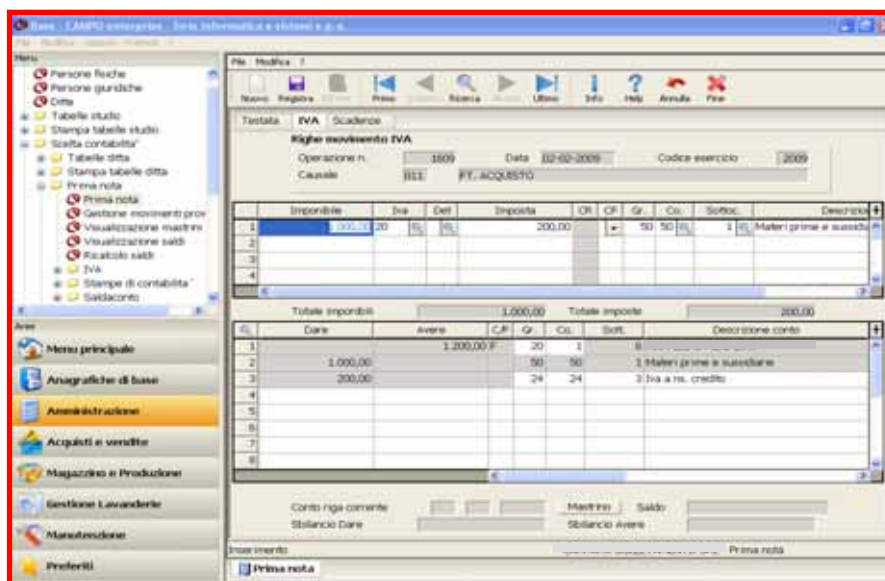
- classificazione del piano dei conti su tre livelli;
- gestione della prima nota tramite causali per l'automatizzazione delle registrazioni contabili in partita doppia;
- possibilità di visualizzare o stampare situazioni contabili "da data a data", indipendentemente dalla stampa dei bollati;
- generazione del bilancio di verifica;
- possibilità di tenere on line più esercizi contabili contemporaneamente;
- chiusura e apertura dell'esercizio contabile in automatico;
- possibilità di inserire più registri sezionali di vendite, acquisti, corrispettivi riepilogativi, sospensione d'imposta;
- gestione a partite aperte;
- gestione scadenziario clienti/fornitori per date;
- possibilità di personalizzare le stampe di estratto conto e solleciti.

Campo enterprise consente la gestione di regimi speciali IVA quali plafond, indeducibilità pro rata, 74ter, autotrasportatori e ventilazione.

E' inoltre possibile effettuare il calcolo e la visualizzazione della liquidazione IVA in qualsiasi momento, stampandola eventualmente sul registro desiderato, così come sono previsti il calcolo acconti IVA, la stampa deleghe e la gestione IVA intracomunitaria.

AMMINISTRAZIONE E CONTROLLO

Il numero dei registri IVA in Campo enterprise è illimitato e indipendente dal libro giornale, ed è data la possibilità di escludere dal registro unico particolari aziende.



GESTIONE PERCIPIENTI

E' uno strumento efficiente di supporto ai sostituti d'imposta e che consente di rispondere agli adempimenti erariali e previdenziali (lavoratori in ritenuta, ecc.).

Con la gestione percipienti di Campo enterprise si possono stampare le certificazioni, ricevere i dati dal modulo contabilità o da altre applicazioni software ed effettuare registrazioni contabili contemporaneamente alla registrazione della scheda percipienti.

La soluzione permette infine l'invio in formato elettronico, compatibile con il tracciato dell'Agenzia delle Entrate, dei quadri relativi ai compensi dei percipienti, per la compilazione del modello 770.

GESTIONE INTRASTAT

La gestione Intrastat consente il governo delle problematiche inerenti le operazioni intracomunitarie. È possibile immettere, annullare, modificare e stampare i movimenti intracomunitari che verranno elaborati negli elenchi riepilogativi (mensili, trimestrali o annuali) da fornire in formato elettronico o cartaceo all'Istituto nazionale di statistica. Il modulo consente inoltre la stampa degli elenchi riepilogativi delle cessioni e degli acquisti intracomunitari.

AMMINISTRAZIONE E CONTROLLO

GESTIONE VERSAMENTI F24

Campo enterprise supporta la tua azienda nella compilazione dei modelli F24 per il pagamento delle imposte e delle ritenute, oltre a consentire l'acquisizione dei versamenti dell'IVA dalla contabilità e una gestione semplice e intuitiva delle sezioni Erario, INPS regioni, ICI e Inail.

Si possono gestire come intestatari dei modelli F24 la ditta stessa, i clienti della ditta e le persone giuridiche e fisiche.

I modelli F24, che possono anche essere intestati alle banche della ditta, possono essere stampati e/o spediti alla banca in formato ABI. E' infine prevista una tabella di codici tributo a cui è possibile legare il conto contabile relativo per poi procedere con la contabilizzazione in contabilità generale.

The screenshot shows the 'Gestione versamenti F24' module in the Campo Enterprise software. The interface includes a menu on the left with options like 'Contabilità generale', 'Persone fisiche', and 'Gestione versamenti F24'. The main window is titled 'AGENZIA DELLE ENTRATE' and contains fields for 'MODELLO DI PAGAMENTO' (set to 1), 'UNIFICATO' (set to 30000), and 'BANCA INTESA-SAN PAOLO'. Below this, there are fields for 'CONTRIBUENTE' (Intestatario: Ditta, Codice fiscale) and a 'Contabilizza' button. A table with columns 'cod. trib.', 'razione req. prov', 'anno rif.', 'importi a debito versati', 'importi a credito compensati', and 'Interessi IVA Trimestrali' is visible. At the bottom, there are fields for '(A)', '(B)', 'Saldo (A-B)', and 'SALDO FINALE'. The status bar at the bottom indicates 'Compilazione F24'.

LETTERE D'INTENTO

Il modulo permette la gestione delle dichiarazioni d'intento ricevute dalla ditta dai propri clienti esportatori abituali, secondo la normativa vigente.

Campo enterprise consente la gestione, per ogni cliente esente, di un apposito archivio contenente le dichiarazioni ricevute dai clienti secondo i tipi previsti, cioè per operazioni singole, a concorrenza di importo e nel periodo (da data a data).

Campo enterprise consente di stampare il registro delle dichiarazioni, utilizzando un apposito registro della ditta, e di generare i file per l'invio telematico delle dichiarazioni d'intento all'Agenzia delle Entrate. L'integrazione con il modulo vendite completa la soluzione, permettendo di impostare in automatico l'esenzione IVA sui documenti dei clienti, in relazione alle dichiarazioni di intenti ricevute.

AMMINISTRAZIONE E CONTROLLO

GESTIONE CESPITI

Il modulo cespiti di Campo enterprise è la soluzione ideale per tutte le aziende che hanno la necessità di gestire in modo rapido ed efficace gli adempimenti amministrativi e fiscali connessi alla gestione dei beni ammortizzabili.

I fattori di successo della gestione cespiti di Campo enterprise sono:

- gestione dei cespiti su più attività e gruppi/specie;
- gestione impianti e locazioni;
- gestione della movimentazione anche in collegamento con la prima nota;
- tipologie di movimento parametriche;
- calcolo automatico delle quote di ammortamento fiscali e aziendali;
- forzatura delle percentuali e delle quote per cespiti e per categoria;
- stampa del registro dei beni ammortizzabili;
- stampa del prospetto di bilancio;
- stampe di supporto dell'operatore;
- stampa proiezione ammortamenti.

Categoria	Valore al 31.12.2006	Ammortamento	Periodo utile di ammortamento	Val. residuo	Alq.	Ammortamento 2007	Ammortamento 2008	Ammortamento 2009	Ammortamento 2010	Ammortamento 2011	Residuo da ammortamento
01 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari)	26.291,00	0,00	24.990,00	24.990,00	9	2819	1006	0	0	0	0
02 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	46.402,24	0,00	46.402,24	0,00	0	0	0	0	0	0	0
03 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
04 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	271.627,27	2,00	268.140,21	268.140,21	2	5280,7	4377,82	3622,84	2971,3	2271,3	3796,5
05 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
06 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	5.528,08	0,00	5.528,08	5.528,08	0	0	0	0	0	0	0
07 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
08 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
09 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
10 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	2.949.010,00	0,00	876.980,72	876.980,72	3	77986,42	77986,42	77986,42	77986,42	77986,42	1769030,06
11 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
12 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
13 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	11.214,24	0,00	11.214,24	11.214,24	0	0	0	0	0	0	0
14 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
15 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
16 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	119.224,47	2,00	112.262,02	112.262,02	2	2368,4	0	0	0	0	0
17 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
18 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
19 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
20 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	104.000,00	0,00	104.000,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
21 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
22 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
23 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
24 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
25 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
26 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
27 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0
28 - Beni materiali (immobiliari e mobiliari) di natura finanziaria	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0	0

CONTABILITA' ANALITICA

La contabilità analitica nasce come strumento per la pianificazione e il controllo del proprio business e per evidenziarne i fattori critici.

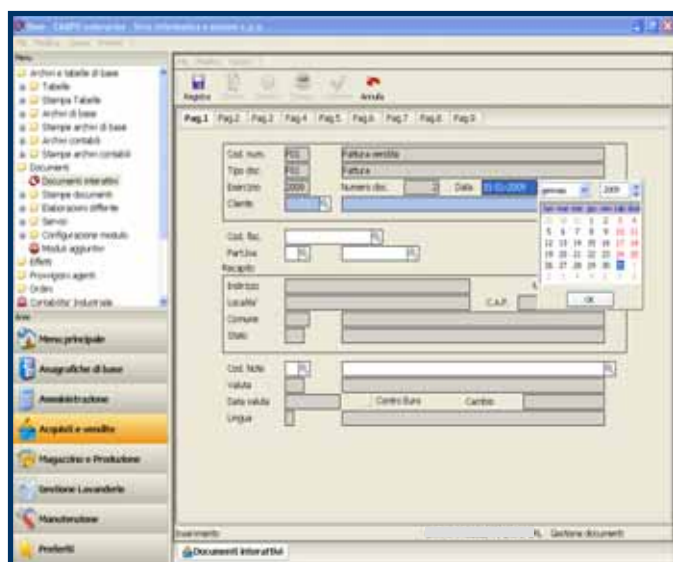
Il modulo di contabilità analitica di Campo enterprise è un procedura autonoma, completamente integrata con la Contabilità Generale e con il ciclo attivo e passivo, che si configura come un sistema misto: gli archivi utilizzati per le singole registrazioni sono separati, come nei sistemi duplici contabili, ma sono tra loro correlati. La correlazione si realizza nel momento dell'immissione delle registrazioni, per evitare superflue duplicazioni di immissioni di dati.

Vendere: questo è il “verbo” aziendale al quale adeguare procedure e strumenti di gestione, al fine di strutturare il percorso delle vendite rendendolo veloce, elastico, efficiente e in sincronia con le altre aree aziendali.

PRE VENDITA

Quali vantaggi offre il modulo vendite di Campo enterprise alle politiche commerciali dell'azienda?

- La gestione di un numero illimitato di listini e valute, con data di validità e gestione a scaglioni.
- La possibilità di gestire varie categorie di sconti e di definire la sequenza di ricerca, così come di gestire gli sconti per tipo di documento e per singolo cliente.



- La possibilità di definire prezzi per singolo cliente.

- La gestione delle prestazioni relative ai servizi, come le transazioni commerciali, codificandole in una tabella autonoma.

- La codifica configurabile e a più livelli dell'anagrafica articoli di magazzino.

- multi unità di misura con conversioni automatiche.

- campi per la gestione del lotto di riordino, del livello di riordino e della scorta minima.

- il raggruppamento per gruppi merceologici.

- l'attribuzione di articoli alternativi in caso di esaurimento della giacenza dell'articolo principale.

- L'attribuzione di codici corrispondenti per gestire codifiche di diversi tipi (EAN13, EAN8, 3/9, barcode).
- la gestione delle stesse codifiche utilizzate dai fornitori o dai clienti.
- La possibilità di inserire nei documenti righe di merce riferite all'anagrafica articoli di magazzino o di utilizzare descrizioni libere.
- La generazione facilitata di ordini ricorrenti.
- Il controllo del fido clienti.

Con Campo enterprise, in modo completamente configurabile, è possibile gestire l'offerta convertibile successivamente in ordine, in DDT o direttamente in fattura.



VENDITE

GESTIONE ORDINI

Il modulo Gestione ordini di Campo enterprise è un supporto indispensabile per tutte quelle aziende che considerano un'accurata gestione commerciale la base per il buon andamento della società; grazie ad esso è possibile gestire e configurare tutti i documenti relativi agli ordini dei clienti, avere una panoramica accurata dell'impegno dei prodotti e del valore del portafoglio ordini e gestire le informazioni relative alla domanda, massimizzando l'approntamento e la successiva spedizione dei prodotti stessi.

La gestione ordini si integra con tutte le altre procedure di Campo enterprise quali, ad esempio, la spedizione e fatturazione, la gestione degli acquisti, la gestione del magazzino. Ciò significa che mediante un'unica immissione è possibile aggiornare tutte le procedure collegate, traendo notevoli vantaggi quali maggior semplicità e chiarezza nella rilevazione dei dati, univocità delle informazioni, possibilità di controlli completi, riduzione dei tempi di acquisizione dell'ordine.

VENDITA

Con Campo enterprise la definizione delle varie fasi della gestione e le relazioni tra i documenti che ne prendono parte è completamente configurabile: ne deriva una completa corrispondenza software con la metodologia di lavoro in uso in azienda.

L'ulteriore vantaggio? La definizione di un chiaro work flow documentale: in Campo enterprise i documenti sono gestiti per stato (impresso, stampato in definitivo, fatturato, ecc.), autorizzati a livello di utente e definiti a livello di azienda.

Nell'ambito della gestione documentale è possibile personalizzare le tipologie di documento, i tipi di operazione e definire i profili di stampa a seconda del documento. Per ogni tipologia di documento configurato è inoltre possibile utilizzare più numerazioni e definire le maschere video di input (con eventuali campi precaricati). La preparazione di documenti di spedizione a video per il successivo inserimento dei dati per la fatturazione, il poter correggere e integrare le informazioni sui documenti già generati, l'effettuare delle stampe di prova così come la possibilità di stampare su moduli prefincati e su carta bianca con la possibilità di un invio elettronico del documento stesso, rendono l'applicazione flessibile e adattabile ad ogni necessità aziendale. La generazione delle fatture a partire dalle bolle è possibile utilizzando diversi criteri di raggruppamento e selezionando i documenti per numero, cliente o data, come è possibile fatturare bolle di registri diversi in un unico documento e generare fatture senza registrare la bolla. Con Campo enterprise è inoltre possibile stampare solo i documenti non ancora emessi in definitiva, le bolle non ancora fatturate, ecc. Il modulo vendite si integra, in modo configurabile, con tutti gli applicativi della soluzione Campo enterprise; in particolare, integrandosi con la contabilità generale e analitica, si effettuano le registrazioni delle fatture in prima nota suddividendo gli importi secondo i criteri definiti/configurati dall'azienda. E' disponibile anche la gestione fatture da emettere, anche in fase di contabilizzazione.



VENDITE

CONTABILITA' INDUSTRIALE

Il modulo contabilità industriale, che consente l'immissione veloce di tutti i documenti ricevuti ed immessi, produce diversi tipi di stampe riepilogative: per commessa (es. cantiere), complessive o per cliente. Possono essere filtrate per data, cliente/fornitore, articolo (risorsa), tipo documento, commessa.

INCASSI ED EFFETTI ATTIVI

L'applicazione consente di gestire completamente tutte le informazioni necessarie al corretto trattamento dei titoli di credito e degli incassi finalizzati alla determinazione del rischio finanziario della società verso i clienti. Una delle principali prerogative delle società, di qualsiasi dimensione o complessità organizzativa, è di ottenere nel più breve tempo possibile la disponibilità economica delle vendite effettuate ai clienti. I titoli di credito sono dei documenti che comprovano l'avvenuta vendita, ma soprattutto che determinano la rateazione in scadenza della contropartita economico finanziaria derivante dalla vendita stessa. Il modulo Portafoglio effetti attivi gestisce le ricevute bancarie, le tratte e tratte accettate, i pagherò, le cessioni, i Rid e i bonifici che possono essere generati automaticamente dal modulo gestione vendite, dalla contabilità generale e/o tramite immissione manuale. Tutte le tipologie di titoli vengono memorizzati nell'archivio del portafoglio effetti e formano la situazione economica finanziaria del rischio che la società ha verso i suoi clienti.

L'applicazione Portafoglio effetti attivi garantisce agli utenti una gestione completa di tutte le informazioni finalizzate alla determinazione del rischio finanziario della società verso i clienti.

Eccone le principali funzionalità:

- Immissione e manutenzione della movimentazione dei titoli di credito
- Possibilità di raggruppare i titoli di credito di uguale scadenza, nell'ambito dello stesso cliente per una stessa valuta
- Conversione della movimentazione dei titoli di credito in contabilità, per permettere la gestione contabile/finanziaria dei clienti
- Immissione dei parametri per la creazione delle distinte di presentazione dei titoli di credito alle banche
- Creazione delle distinte di versamento in formato elettronico secondo gli standard RIBA
- Conversione della movimentazione di presentazione in contabilità, per ottenere la gestione contabile nei confronti delle banche e/o dei fornitori
- Manutenzione dell'archivio per l'annullamento dei titoli di credito completamente trattati
- Stampe delle movimentazioni per scadenza e tipologia.



GESTIONE CONAI

Consente la gestione degli adempimenti relativi alla normativa di applicazione del Contributo Ambientale Conai (D.L. n. 22 del 05.02.1997), nota anche come Decreto Ronchi. Prevede il possibile addebito del Contributo sulle fatture di prima cessione di imballaggi che contengano uno dei sei materiali previsti (acciaio, alluminio, carta, legno, plastica e vetro) e la dichiarazione mensile da inviare al Conai. L'applicazione mette a disposizione, all'interno dell'anagrafica articoli, l'indicazione dei materiali soggetti a contributo e della quantità unitaria utilizzata, oltre all'esposizione dettagliata in fattura dell'importo del Contributo per ogni tipologia di materiale o con l'indicazione che lo stesso è già stato assolto.

Sono inoltre disponibili un serie di statistiche e la stampa della dichiarazione mensile da inviare al Conai per l'addebito del Contributo.

GESTIONE AGENTI

L'azienda che imposta il proprio rapporto provvigionale sulla base degli importi fatturati ed incassati dai clienti, trova nel modulo gestione agenti di Campo enterprise lo strumento ideale per tenere sotto controllo le provvigioni da pagare agli agenti. La soluzione, integrata con le procedure di fatturazione e contabilità, dalle quali riceve in automatico tutti i dati necessari, fornisce prospetti dettagliati o sintetici relativi alla liquidazione delle provvigioni.

Il modulo permette l'immissione dei movimenti provvigionali in essere e non ancora liquidati, prende in esame tutti i movimenti provvigionali in archivio (ordinati per agente di vendita) ed elabora un tabulato dettagliato o riepilogativo dove, per ogni agente, vengono messi in evidenza i documenti fatturati con i relativi clienti, gli importi percentuali di provvigione e l'importo delle provvigioni maturate sul fatturato nel periodo o nei 12 mesi dell'anno. Sulla base dei movimenti contabili relativi ai clienti, inoltre, aggiorna l'archivio dei movimenti provvigionali inserendo i riferimenti della partita contabile, il totale dell'incassato dai clienti e la provvigione maturata. E' inoltre possibile ottenere un tabulato che evidenzia i soli movimenti degli incassi da cliente, così come la stampa delle provvigioni maturate sull'incasso.



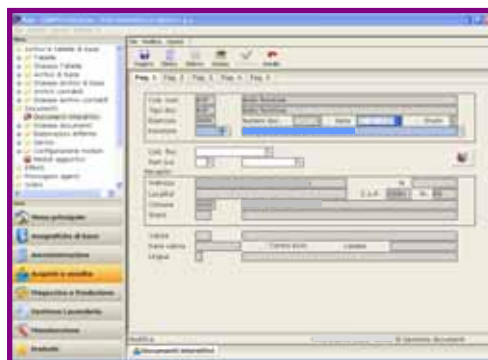
ACQUISTI

Il modulo Acquisti consente di ottenere le informazioni relative ai fabbisogni di approvvigionamento e successivo ricevimento della merce. Tali informazioni sono rese disponibili agli uffici Vendite, Produzione e Logistica per facilitare i processi decisionali delle analisi della disponibilità, della programmazione delle vendite e della pianificazione della produzione e delle spedizioni.

CONDIZIONI DI FORNITURA

Quali vantaggi offre il modulo Acquisti di Campo enterprise?

- La gestione di un numero illimitato di listini e valute, con data di validità e gestione a scaglioni.
- La possibilità di gestire varie categorie di sconti e di definire la sequenza di ricerca, così come di gestire gli sconti per tipo di documento.
- La gestione delle prestazioni relative ai servizi, come le transazioni commerciali, codificandole in una tabella autonoma.
- La codifica configurabile e a più livelli dell'anagrafica articoli di magazzino.
- multi unità di misura con conversioni automatiche.
- campi per la gestione del lotto di riordino, del livello di riordino e della scorta minima.
- il raggruppamento per gruppi merceologici.
- l'attribuzione di articoli alternativi in caso di esaurimento della giacenza dell'articolo principale.
- l'attribuzione di codici corrispondenti per gestire codifiche di diversi tipi (EAN13, EAN8, 3/9, barcode).
- la gestione delle stesse codifiche utilizzate dai fornitori o dai clienti.
- La possibilità di inserire nei documenti righe di merce riferite all'anagrafica articoli di magazzino o di utilizzare descrizioni libere.



Con Campo enterprise, in modo completamente configurabile, è possibile gestire la richiesta d'acquisto convertibile successivamente in ordine, in DDT o direttamente in fattura.

GESTIONE ORDINI

Il modulo Gestione ordini è indirizzato a tutte quelle aziende che considerano una buona gestione degli acquisti elemento essenziale al buon andamento della società. La procedura permette di gestire di tutti i documenti necessari a trattare gli ordini ai fornitori e consente di ottenere delle situazioni sull'ordinato dei prodotti e sul valore del portafoglio ordini in essere. La procedura si integra con tutte le altre procedure del Campo enterprise quali: la gestione degli acquisti, la gestione del magazzino. Mediante un'unica immissione dei vari documenti gestiti è possibile ottenere tutti gli aggiornamenti delle procedure collegate. Ciò consente di ottenere i seguenti



ACQUISTI

vantaggi: maggior semplicità e chiarezza nella rilevazione dei dati, univocità delle informazioni, controlli immediati e completi, tempi di acquisizione non duplicati.

ACQUISTI

Con Campo enterprise la definizione delle varie fasi della gestione e le relazioni tra i documenti che ne prendono parte è completamente configurabile: ne deriva una completa corrispondenza software con la metodologia di lavoro in uso in azienda.

L'ulteriore vantaggio? La definizione di un chiaro work flow documentale: in Campo enterprise i documenti sono gestiti per stato (impresso, stampato in definitivo, fatturato, ecc.), autorizzati a livello di utente e definiti a livello di azienda. Nell'ambito della gestione documentale è possibile personalizzare le tipologie di documento, i tipi di operazione e definire i profili di stampa a seconda del documento. Per ogni tipologia di documento configurato è inoltre possibile utilizzare più numerazioni e definire le maschere video di input (con eventuali campi precaricati). La generazione delle fatture passive a partire dalle bolle di carico è possibile utilizzando diversi criteri di raggruppamento e selezionando i documenti per numero, cliente o data. Il modulo Acquisti si integra, in modo configurabile, con tutti gli applicativi della soluzione Campo enterprise; in particolare, integrandosi con la contabilità generale e analitica, si effettuano le registrazioni delle fatture in prima nota suddividendo gli importi secondo i criteri definiti/configurati dall'azienda. E' disponibile anche la gestione fatture da ricevere, anche in fase di contabilizzazione.

PAGAMENTI ED EFFETTI PASSIVI

Per l'azienda che basa i propri rapporti debitori sui titoli di credito, Campo enterprise offre la possibilità di gestire in modo completo tutte le informazioni finalizzate alla determinazione della situazione debitoria della società verso i fornitori. Il modulo Pagamenti ed effetti passivi permette di avere, nel più breve tempo possibile, la disponibilità economica e la situazione finanziaria futura. Per questo motivo, in relazione al fatto che non tutte le transazioni di compravendita possono avvenire in concomitanza con quelle economiche, si sono istituiti e vengono giuridicamente accettati i titoli di credito, che legano la compravendita alla controparte economica finanziaria delle scadenze di pagamento. I titoli di credito sono dunque dei documenti che comprovano l'avvenuta compravendita, ma che soprattutto determinano la rateazione in scadenza della contropartita economica finanziaria derivata dalla stessa.

Il modulo pagamenti ed effetti passivi crea in modo automatico gli effetti e qualsiasi altro tipo di pagamento prelevando le informazioni dall'archivio contenente le fatture fornitori registrate in contabilità. Un'apposita funzione permette inoltre di immettere e mantenere gli effetti nelle varie tipologie, con tutti i controlli formali e di merito. Dagli effetti è possibile inoltre creare e stampare le distinte di pagamento alle banche, oltre ad assolvere alle necessità di emettere supporti RID e/o SETIF. Pagamenti ed effetti passivi crea in automatico le movimentazioni in contabilità, per consentire la gestione contabile finanziaria dei fornitori.



LOGISTICA

Il magazzino rappresenta il punto d'intersezione di gran parte dei processi aziendali: è per questo motivo che un elevato indice di efficienza nella sua gestione si traduce in effetti benefici, sia funzionali che economici, per tutte le aree aziendali.

GESTIONE MAGAZZINI

Tra le principali caratteristiche della gestione magazzini di Campo enterprise troviamo:

- La codifica alfanumerica configurabile e a più livelli dell'anagrafica articoli di magazzino.
- La gestione dei lotti di magazzino.
- Le causali parametriche definibili dall'utente.
- L'aggiornamento dell'archivio delle giacenze in tempo reale, con la possibilità di controllare impegni, costo medio, progressivi, ecc.
- La gestione del magazzino per giacenze, cliente o fornitore.
- La stampa del giornale di magazzino, raggruppabile secondo i criteri previsti dalla legge.
- La stampa dei movimenti e delle schede di magazzino ordinate per articolo, per categoria merceologica, per numero di registrazione e per data, con la possibilità di filtrare le informazioni per causale e per magazzino.
- La stampa delle situazioni di magazzino, ordinabili per codice, descrizione, magazzini e categoria merceologica.
- La stampa delle giacenze, dei prezzi e delle disponibilità.
- La stampa dei valori progressivi o dei valori medi e il resoconto degli articoli con giacenze nulle o negative.
- Il controllo dell'inventario di magazzino e delle valorizzazioni di chiusura può essere effettuato secondo le seguenti modalità: LIFO, FIFO (sia annuale che stratificato), costo medio ponderato di acquisto, ultimo costo di acquisto, media ultimi costi di acquisto, costo standard e al prezzo di listino.
- La disponibilità di funzioni di ricalcolo dei valori, per aggiornamenti di massa, con la possibilità di memorizzare le formule di ricalcolo stesso (arrotondamenti, aumenti percentuali, ecc.).
- La possibilità di ricostruire in ogni momento i saldi di magazzino, partendo dai singoli movimenti.
- L'apertura e la chiusura automatizzata degli esercizi di magazzino, con la possibilità di chiusura differita.



LOGISTICA

GESTIONE LIVELLI DI GIACENZA

Campo enterprise consente di vincolare la codifica dell'anagrafica degli articoli secondo un formato stabilito dall'utente, con la possibilità di strutturarla su più livelli di gerarchia per rispondere al meglio alla suddivisione logica interna di ogni azienda (ad esempio: genere + tipo + numero di matricola). E' possibile legare i livelli di giacenza ai soli valori movimentabili dall'articolo così come definire ulteriori livelli di giacenza al fine di poter gestire taglie, colori e lotti anche su più magazzini.

The image displays two overlapping screenshots of the Campo Enterprise software interface. The top screenshot shows the 'Righe' (Rows) view of an inventory report. The bottom screenshot shows the 'Stampa dati storici' (Print historical data) dialog box.

Top Screenshot: Righe

Operazione numero: 8743 Data di registrazione: 14-01-2009
Esercizio di competenza: 2009 Data di competenza: 14-01-2009
Descrizione: ASI n. 5 del 14-01-2009

Valore totale: 760,00

	Descrizione	CodMag	CodDep	LM
1	CINTURINO			PZ
2	HUBLOT PARTI REV. ESTERNI	02		PZ
3	HUBLOT PARTI REV. ESTERNI	02		PZ

Bottom Screenshot: Stampa dati storici

Saldo e valori: Valori medi Stampa giacenza

Ordinamento: Articoli Sotto-ordinamento: Codice

Codice es.: 2009 Stampa: solo giacenze non nulle

Dall'articolo: ABA14908 AlParticolo: RX110609

Codice: ABA14908 Descrizione: YACHT-MASTER II O.B. STACC. O.B.

Dal magazzino: Al magazzino:

Stampa i totali di magazzino Stampa i depositi

STONC di giacenza

PRODUZIONE

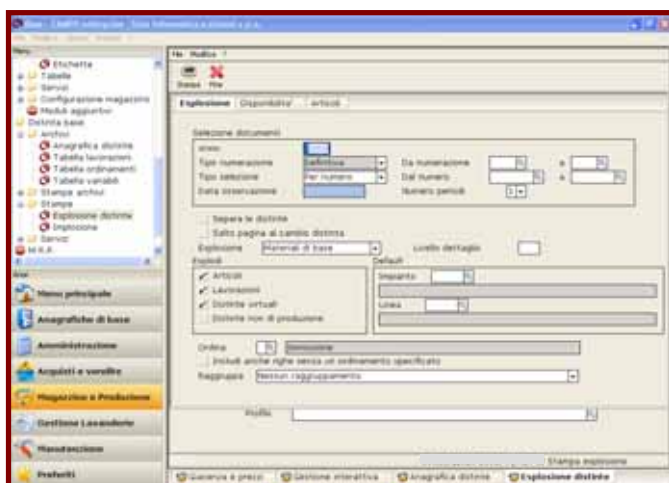
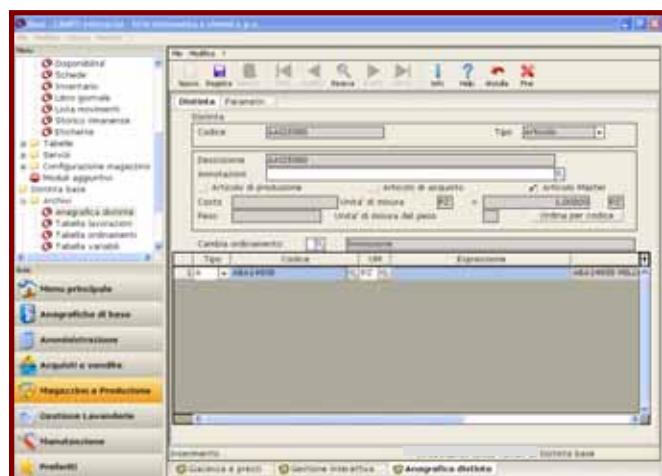
DISTINTA BASE

Il modulo Distinta base è profondamente configurabile per permettere la gestione di tutta la produzione, definendo così l'ambiente e il modo di operare dell'ufficio tecnico, del magazzino e dei reparti, per ottimizzarne la pianificazione in funzione alle necessità aziendali.

Le principali caratteristiche del modulo Distinta base sono: la possibilità di gestire illimitati livelli di distinta, la possibilità di codificare distinte per unità di misura diverse definite nell'articolo, la possibilità di definire distinte generiche valide per più articoli e configurabili da opportune regole (variabili) dei componenti in funzione dei singoli assiemi; sono inoltre presenti le funzioni di copia, e la gestione dei costi standard, con possibilità di simulazioni.

L'immissione delle distinte base dei prodotti è inoltre prerequisito per la creazione automatica degli ordini di produzione e per il calcolo dei fabbisogni.

Nella stessa immissione della distinta base è possibile specificare le fasi di lavorazione con i relativi tempi di lavorazione. E' inoltre possibile generare movimenti di magazzino (trasferimento componenti, carico assieme e scarico componenti) imputando direttamente la distinta base.



Grazie al modulo Distinta base sarà possibile verificare la fattibilità di un certo lotto di produzione di uno o più articoli con la possibilità di memorizzare i vari profili di lancio, stampare la valorizzazione di un articolo (scomposto nei relativi componenti), aggiornare il costo standard dei semilavorati sull'archivio dei costi e generare in modo automatico i movimenti di magazzino relativi a produzioni standard.

Il tutto in maniera semplificata grazie alla presenza di elementi proposti in automatico e di ricerche facilitate dei codici.

MRP/DOCUMENTI DI PRODUZIONE

L'estrema flessibilità del modulo MRP consente di ottenere la programmazione sia a scorta sia a fabbisogni, di richiedere il calcolo dei fabbisogni con possibilità di simulazione, di suddividere il calcolo per magazzini/depositi, di impostare quali tipologia/numeratori di ordini considerare, di definire il periodo da analizzare in diversi raggruppamenti. E' anche possibile memorizzare i parametri, in modo che l'elaboratore possa poi rieseguire la procedura.

In base ai parametri scelti, tenendo in considerazione i periodi di approvvigionamento (lead time), i lotti di riordino degli articoli e la loro disponibilità, il modulo MRP elabora il piano principale di produzione degli ordini inevasi, in base alle distinte emette proposte di ordini a evasione degli impegni sia dei prodotti finiti sia dei loro componenti, fino al livello minimo di distinta.

MRP è integrato con i moduli Vendite, Acquisti (ordini clienti, fornitori, produzione, ecc) e Distinta base.

La procedura consente all'utente di generare automaticamente gli ordini partendo dalle proposte di acquisto, dando anche la possibilità di accorpare più proposte di acquisto e/o modificare quanto consigliato dal MRP.

Esiste, inoltre, la possibilità di far assumere alle proposte di acquisto lo stato di confermate, qualora si desiderasse mantenere le proposte degli ordini elaborate dall'MRP.

E' inoltre possibile interrogare / verificare il risultato dell'MRP, sia di quello appena elaborato che di quelli precedenti.

L'analisi dell'MRP consente di analizzare i fabbisogni degli articoli elaborati del piano, filtrare gli articoli per tipologia di proposta generata e verificare a fronte di quali fabbisogni è stata generata la proposta.

All'interno del modulo MRP, con la funzione MPS (Master Production Scheduler) si ha la possibilità di effettuare un piano di produzione principale e di simulare un calcolo del carico delle risorse a capacità infinita e finita in base al piano.

A completamento del modulo MRP, la funzione di carico risorse (CRP) consente di definire un calendario aziendale principale, generato automaticamente sulla base dei parametri definiti in configurazione; in base al calendario aziendale si possono poi generare i calendari specifici di impianto e/o linea. La strutturazione dei calendari su questi tre livelli fa sì che ogni variazione su un calendario di livello superiore si ripercuota immediatamente sui livelli inferiori.

Per la parte fabbrica, è possibile effettuare delle rilevazioni manuali e/o tramite terminali che consentono di movimentare automaticamente gli ordini di produzione e di predisporre dei report personalizzati per effettuare un raffronto fra tempi previsti / effettivi e lo stato di avanzamento.

Prodotto e distribuito da:



Sirio informatica e sistemi SpA

Via Caduti di Marcinelle, 5

20134 Milano

Tel. 02 36.58.35.1

Fax 02 36.58.35.55

www.sirio.is.it

info@sirio.is.it

BERGAMO MILANO – PADOVA PAVIA VARESE