

SOFTWARE SIRIO

LE SOLUZIONI PER LA PMI

La gestione dei preventivi e dello show room

A CHI SI RIVOLGE

Alle Piccole e Medie Imprese Italiane operanti nel settore della distribuzione che hanno la necessità di gestire i preventivi di vendita.

SIAGG PR - Gestione preventivi

Quali sono i principali benefici della soluzione

SIAGG PR è rivolto a tutte le aziende operanti nel settore della distribuzione che necessitano una gestione completa dei preventivi di vendita.

SIAGG PR grazie alla gestione parametrica dello SHOW ROOM e del BANCO DI VENDITA, permette la specializzazione dei vari settori, aziendali dedicati all'esposizione, profilando correttamente anche le attività di vendita e le relative specializzazioni degli addetti di reparto.

Le caratteristiche principali di **SIAGG PR** sono le seguenti:

Preparazione / allestimento / struttura di navigazione prodotti dello SHOW ROOM/BANCO VENDITA che permette di identificare i prodotti esposti nelle diverse aree, associandone i fornitori corrispondenti, oltre a semplificarne i metodi di ricerca per le richieste del cliente, rispetto alle informazioni presenti in anagrafica.

Gestione gruppo prodotti che consente di associare prodotti diversi, presenti a catalogo, e relative quantità ad un solo codice di raggruppamento logico corredato anche da un bar-code in modo rendere più veloce e sicura la preventivazione e/o la vendita della composizione esposta sia nel contesto dello SHOW ROOM, sia nella normale vendita al banco.

Gestione del preventivo che permette il governo delle seguenti funzioni:

- Personalizzazione della navigazione catalogo;
- Ottimizzazione dell'inserimento prodotti per singolo articolo, di massa da elenco prodotti, con penna ottica e/o terminale ottico portatile, per articoli provvisori, guidata da catalogo con accesso per classificazione.
- Immissione righe commento con collegamento al codice prodotto, di righe libere per vendita di servizi e lavorazioni, di massa con raggruppamento logico predefinito.



SIAGG PR – Gestione preventivi

Le funzionalità

Gestione cliente potenziale supportata da una apposita anagrafica, permette la memorizzazione delle sole informazioni vitali del cliente privato/occasionale in modo da relazionarne il preventivo, esentando l'appesantimento degli archivi amministrativo/gestionali, garantendo comunque la creazione dell'anagrafica definitiva all'acquisizione dell'ordine.

Gestione redditività consente, tramite autorizzazione, di ottenere il totale imponibile del preventivo e la percentuale di redditività dello stesso, (sia totale che per singolo prodotto) comprensiva degli sconti cassa e/o incondizionato applicati e degli oneri di vendita. Ogni variazione relativa al singolo prodotto o all'intero documento, ricalcola automaticamente la redditività del preventivo.

Prerequisiti

SoftwareSirio - dalla release 8.0

PB Anagrafici di base

CO Ordini clienti

MG Gestione Magazzino

Per ulteriori informazioni,
visitate il sito Web

www.sirio-is.it

SIRIO informatica e sistemi S.p.A.
Via Caduti di Marcinelle, 5 - 20134 Milano
Tel. +39 02 365835.1 – Fax +39 02 365835.55



Per richiedere una demo
sulle potenzialità di **SIAGG PR**
oppure per individuare il

**Rivenditore o
la sede SIRIO**

nella Vostra zona,
inviare una mail all'indirizzo
marketing@sirio-is.it